# La maison Brettes, plus d'un siècle d'expertise en paysage

Entreprise historique, la Maison Brettes a su assurer une continuité sur cinq générations dans le domaine du paysage. Jérôme Brettes, co-gérant avec son frère Jean-Daniel, nous raconte.

#### Quelle est l'histoire de l'entreprise?

La Maison Brettes existe depuis 1891, ce qui fait aujourd'hui de nous la cinquième génération. Nous avons intégré la structure de notre père, mon frère et moi, dans les années 1990. Nous avons toujours baigné dans le domaine du paysage : non seulement les pieds, les mains, mais aussi la tête! A l'époque, l'entreprise ne comptait qu'une dizaine de salariés. Mon père avait réussi à traverser la crise que connaissait la profession dans les années 1980, notamment en ouvrant l'entreprise aux chantiers de création et de rénovation de piscines. Cette diversification lui a permis de maintenir l'activité et de sauver l'entreprise. Quand nous avons repris l'entreprise, Jean-Daniel et moi-même avons rapidement fait le choix d'investir dans du matériel. Nous avons été parmi les premiers de la région à être outillés en camions et mini-pelles, ce qui nous a permis de gagner en efficacité et d'obtenir de plus gros marchés. Mon père avait commencé à ouvrir l'entreprise aux marchés du logement social et de la promotion immobilière dans les années 1970 : le marché des particuliers devenait compliqué, les clients exigeants. Dans les années 2000, avec un noyau dur d'une





livrer. Nous continuons aujourd'hui dans cette direction, en répondant à toujours plus

d'appels d'offre sur le département.

Nous intervenons sur toute la Gironde, principalement autour de Bordeaux. Nous avons deux structures : Brettes Paysage, avec 62 salariés, s'occupe de la partie création et génère près de 12,7 millions d'euros TTC de chiffre d'affaires. La société Brettes Environnement, de 25 salariés, représente 2,5 millions d'euros TTC par an. Nous avons aujourd'hui peu de clients particuliers : ils représentent environ 10 % de notre chiffre d'affaires. La promotion et le logement social sont notre fer de lance : 60 % de notre activité, avec certains clients fidèles depuis plus de quarante ans. Ce marché se réparti entre les deux structures, création et entretien. Les 30 % restant concernent les marchés publics, auxquels nous avons commencé à répondre il y a une dizaine d'années. A raison d'un projet sur cinq réalisé dans l'espace public, nous parvenons, à la suite de la réalisation, à obtenir l'appel d'offre concernant sa gestion.



Jérôme Brettes (2° à gauche au dernier rang) et une partie de ses collaborateurs (secrétaire, comptables, conducteurs de travaux, chefs de bureaux et d'études, acheteurs, apprentis ingénieurs...) posent dans leur jardin d'exposition à Mérignac.

Le siège social, à Mérignac, accueille les bureaux et le dépôt de la structure il dispose d'un jardin d'exposition présentant la multiplicité des activités de la Maison Brettes : création, entretien, piscine, clôture, VRD...

#### Quelles sont vos valeurs?

Notre entreprise est familiale et désire le rester. L'ambiance entre les collaborateurs est au beau fixe, et nous avons bonne réputation auprès de nos clients. Un même objectif nous anime : faire un travail de qualité, en tenant nos budgets et respectant nos délais de livraison. Nous



Depuis plus de 10 ans, l'entreprise s'occupe des travaux d'aménagement de l'écoquartier Ginko à Bordeaux, soit un parc de 4,5 ha auxquelles s'ajoutent 14 jardins terrasses de logements. Sur la photo : le jardin d'enfants où pelouses, allées, arrosage, mobiliers et jeux pour enfants ont été installés par l'entreprise. Prochaine étape de livraison : la voie verte et ses pistes cyclables, en cours de réalisation.

avons de plus en plus de mal à recruter : cette question est aujourd'hui centrale pour l'avenir de la filière. Comme toutes les entreprises du domaine du paysage, nous sommes à la recherche de main d'œuvre jeune et qualifiée. A ces fins, nous formons en interne de nombreux étudiants (ingénieurs Itiape, BTS, etc.), à raison de huit par an depuis plus de dix ans. Chaque année, une ou deux personnes intègrent nos structures. Les jeunes sont le moteur de l'entreprise, ce qui lui permet d'avancer, d'innover. J'ai aujourd'hui cinquante ans, et, avec mon frère Jean-Daniel, nous pensons à la relève. Peut-être au sein de la famille ou parmi les collaborateurs, cela serait idéal !

### Comment vous démarquez-vous?

La diversité de nos activités au sein du groupe est l'une de nos forces ! Les tendances sont à la toiture terrasse végétalisée et aux matériaux respectueux de l'environnement, aux végétaux locaux et aux terrasses bois. Notre showroom nous permet de montrer aux clients nos savoir-faire et présente, notamment, deux piscines ainsi que des échantillons de fournitures. Présents depuis plus d'un siècle sur le marché bordelais, nous avons acquis une expérience considérable. Nous connaissons bien notre secteur

## En bref

- Date de création : 1891
- Localisation : Mérignac (33)
- Effectif: 87
- CA:16Md'€ TTC

géographique : ses tendances, l'évolution des marchés. L'activité des commandes est actuellement en hausse : nous avons fait une augmentation du chiffre d'affaires de 15 % entre 2017 et 2018. Nous sommes réactifs et possédons de bonnes capacités d'adaptation. Nous possédons également un parc matériel performant sur lequel nous appuyer, et assurons des renouvellements réguliers : à ce jour une cribleuse, six poids lourds, une pelle 25 t, plusieurs chargeurs et mini-pelles, un rouleau compacteur ainsi que du matériel topographique. Nos locaux ont été récemment refaits, et nous poursuivons donc les investissements matériels et informatiques.

#### Quelles sont les perspectives?

Il faut sans cesse se tenir informé des règlementations nouvelles et évolutions du métier. Pour cela, il est bon de pouvoir échanger avec d'autres entreprises de paysage. Le réseau nous y aide : mon père a rejoint l'UNEP en 1972 et j'ai assuré la présidence de la région Nouvelle Aquitaine de 2011 à 2019 et, actuellement, pour le département de la Gironde. Pour les prochaines années, nous souhaitons maintenir notre diversification à l'échelle départementale, sans pour autant grossir davantage. La stabilité avant tout! Avec la montée de gros groupes au sein de la filière paysage, la concurrence est aujourd'hui rude pour les entreprises de taille moyenne. Il se produit un phénomène semblable au domaine du VRD il y a dix ans. Je suis cependant confiant pour les petites entreprises de paysage et les plus grosses comme la nôtre. Pour trouver notre place à l'échelle locale et être à leur niveau, il nous faudra continuer d'assurer un travail de qualité, rester cohérents, ponctuels et agiles.



Chauvency-Saint-Hubert 55600 MONTMEDY

Tél : (33) 03 29 80 13 32 Fax : (33) 03 29 80 23 63

E-mail: bugnot55@bugnot.com